

VOTRE PARTENAIRE COMMERCIAL DÉDIÉ !

La Philosophie de Propuls!Com



Chez Propuls!Com, nous partons à la conquête de vos futures opportunités commerciales et participons à la satisfaction de vos actuels clients.

En tant que dirigeante, je place l'humain et le relationnel au cœur de mes préoccupations. Je considère que je ne signe pas des « contrats » mais que je travaille avec des professionnels, qui me confient ce qu'ils ont de plus précieux (ou presque) : leur entreprise !

C'est donc avec beaucoup d'implication que nous nous imprégnons de vos valeurs, de votre fonctionnement, afin de vous représenter avec tout le sérieux et l'authenticité que vous méritez.

Nous vous apportons des solutions sur mesure, et vous accompagnons avec dynamisme vers la réussite.

Nous construisons une relation de proximité et de confiance, et avons la culture du résultat.

Le développement commercial que je propose fonctionne parce qu'il est pensé et réalisé par un chef d'entreprise, pour des dirigeants d'entreprises visant à leur tour des professionnels.

“
Nous devenons
membres
à part entière
de vos équipes.”

“
Nous mettons à votre
disposition un véritable
support commercial
externalisé, et notre
expertise en B to B.”

Nous avons tous besoin de prospecter, en continu, et d'optimiser sans relâche notre relation client, pour faire évoluer notre entreprise. Conscients de cet enjeu, nous mettons à votre disposition un véritable support commercial externalisé, et notre expertise en B to B.

Vous bénéficiez du savoir-faire d'un ou plusieurs attachés commerciaux, dédiés à votre société, et parfaitement identifiables. Nous devenons membres à part entière de vos équipes.

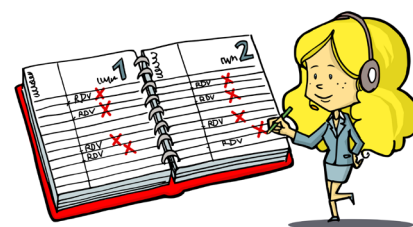
Propuls!Com, partenaire fiable et performant de votre développement commercial, vous aide à atteindre et à dépasser vos objectifs.

Nous propulsons votre entreprise de manière significative, vous permettant ainsi d'investir votre énergie dans d'autres domaines, de renforcer votre efficacité commerciale, et d'apprécier les résultats.

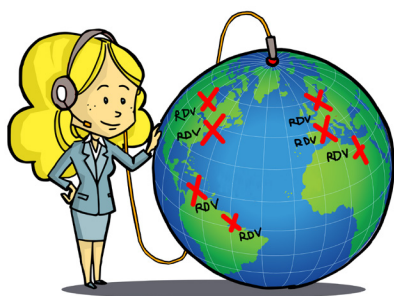
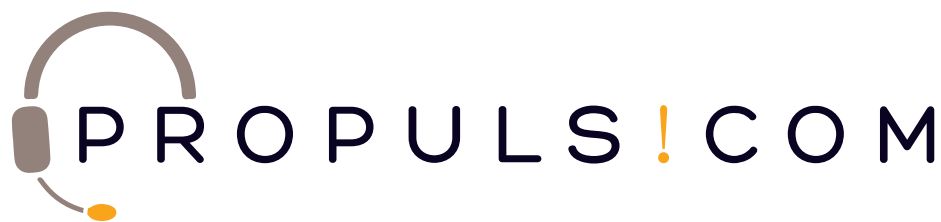
À une époque où la notion de confiance est presque luxueuse, nous saurons gagner la vôtre !

Nathalie Granger-Pacaud

Fondatrice et Gérante de la société Propuls!Com



Propuls!Com & vous : une relation de



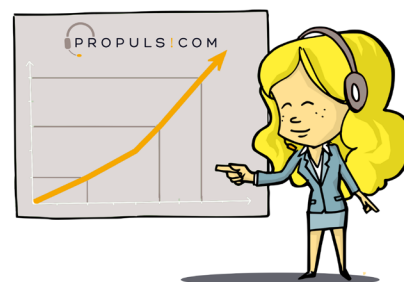
Téléprospection & Relation client

- Détection de projets & Défrichage de marché,
- Qualification de vos fichiers prospects & clients,
- Prise de RDV qualifiés avec vos prospects,
- Promotion active de votre société,
- Sondages, enquêtes de satisfaction,
- Elaboration et envoi de devis,
- Relances (factures impayées, renouvellement de vos abonnés...),
- Gestion et qualification de votre CRM ou logiciels internes.



Support commercial externalisé

- Utilisation d'adresses mails personnalisées, au nom de votre société,
- Mise en place d'un numéro de téléphone dédié à votre campagne,
- Gestion des mails et des appels entrants & sortants (envoi et réception de documentations, traitement des appels),
- Qualification de votre CRM ou de vos logiciels internes en temps réel,
- Reporting, exports réguliers de votre fichier qualifié, pour un suivi de nos résultats,
- Chaque téléopérateur rattaché à votre projet est identifiable et joignable directement, par vous-même, vos prospects, vos clients (une gestion commerciale personnalisée).



Points forts

- Nous vous faisons gagner en temps et en efficacité,
- Nous travaillons en direct avec vos équipes, comme si nous étions dans vos locaux,
- Nous mettons en place un service sur mesure, personnalisé et réactif,
- Nous nous adaptons à vos contraintes, spécificités, et épousons vos valeurs d'entreprise,
- Nous travaillons en temps réel sur vos logiciels internes (CRM, outils commerciaux),
- Vous confiez vos projets à des experts du B to B, passionnés par leur métier,
- Vous faites appel à nos services selon vos besoins (en continu, ou par période),
- Nous ne sommes pas un centre d'appels : nous avons une approche personnalisée et authentique.



Propuls!Com vous aide à atteindre et à dépasser vos objectifs.

confiance, la culture du résultat !



“ **Propuls!Com** nous accompagne dans certaines de nos actions de prospection commerciale. Les conseils judicieux, l’implication dans les projets et la capacité à cerner rapidement notre secteur d’activité et nos spécificités sont les points forts de ce partenaire de confiance. ”

Patricia GALEA & Caroline SIEURIN | Co- dirigeantes de **REZO**

“ Dès le premier contact, **Nathalie** s’est montrée très professionnelle et nous a proposé les solutions adaptées à nos attentes. Tout au long de l’année, elle s’est montrée très réactive à chacune de nos demandes, donnant le sentiment d’un vrai travail de collaboration. Nous sommes aujourd’hui particulièrement satisfaits des résultats obtenus et nous souhaitons poursuivre notre partenariat. Un grand merci à **Propuls!Com** pour leur professionnalisme et leur disponibilité. ”

Aurélien GABRIELE | Responsable du Département Vente de **GAZ ÉLECTRICITÉ DE GRENOBLE**

“ Efficacité, persévérance, rigueur, qualité du contact humain... L’agence **Propuls!Com** a répondu bien au-delà de nos attentes. Si vous la missionnez, organisez-vous pour pouvoir gérer les excellents leads qu’elle va générer pour vous ! ”

Laurent BEAUMONT | Fondateur et gérant de l’**ATELIER-111**

“ L’agence **Propuls!Com** fait preuve d’un très grand professionnalisme à tout point de vue. Que ce soit durant la phase de préparation de la mission, ou sur la phase de reporting, et bien entendu sur la mission de téléprospection en elle-même : la qualité des actions mises en œuvre par l’agence est irréprochable. Un travail fiable et sérieux, à recommander sans hésitation ! ”

Sébastien ISAMBERT | Gérant de **E-OLYMPE**



4, rue Marcel Paul | 38120 St-Égrève

09 72 527 589 | 06 33 680 864

direction@propulscom.net

www.propulscom.net