
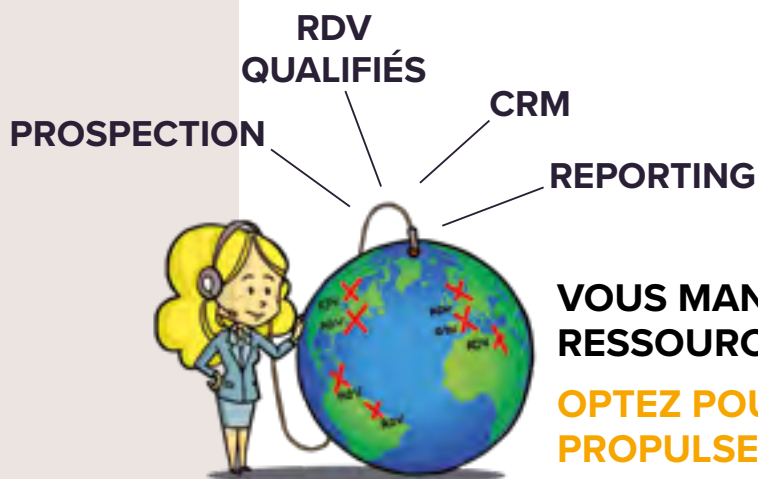




**TÉLÉPROSPECTION B2B**

**NOUS PARTONS À LA CONQUÊTE  
DE VOS FUTURES  
OPPORTUNITÉS D’AFFAIRES !**

 **PROPULS!COM**



**VOUS MANQUEZ DE TEMPS OU DE RESSOURCES HUMAINES POUR PROSPECTER ?**

**OPTEZ POUR LE DYNAMISME ET FAITES-VOUS PROPULSER !**

Grâce à son expertise en BtoB et à son approche authentique, **Propuls!Com** vous apporte des **solutions d'externalisation commerciales sur-mesure**, dans le respect de vos process et de vos valeurs.

Vous bénéficiez de notre savoir-faire d'attachés commerciaux. Chacun de nous est identifiable et joignable individuellement.

Vos prospects et vous-mêmes disposez ainsi d'un interlocuteur unique et disponible, que vous pouvez contacter par mail ou téléphone !

**CHEZ PROPULS!COM, NOUS OPÉRONS COMME SI NOUS ÉTIIONS DANS VOS BUREAUX.**

**Nos campagnes de téléprospection propulsent de façon significative votre entreprise et vos ventes ! Bien plus qu'un prestataire externe, nous rejoignons vos équipes commerciales, et devenons votre partenaire dédié !**

Véritables **caméléons de la téléprospection**, nous agissons en votre nom ! Nous adaptons notre discours, notre approche et personnalisons pour vous l'ensemble de nos outils.

## **CHEZ PROPULS!COM, NOUS AVONS LA CULTURE DU RÉSULTAT !**

Notre objectif est de détecter vos futures opportunités d'affaires et de vous positionner sur des RDV qualifiés, optimisant ainsi les signatures de nouveaux contrats.

Nous considérons que les prospects avec lesquels nous échangeons sont vos futurs clients. Nous prenons donc soin de les satisfaire dès le premier contact, par une approche naturelle et qualitative.

- ✓ **Nous bâtissons une relation de confiance avec vous, et vos prospects.**
- ✓ **Nous privilégions la qualité des échanges et l'écoute active.**

Conquérants, passionnés par le développement commercial, nous avons une excellente connaissance du B to B et du fonctionnement des entreprises.

Nous mettons en place un véritable support commercial externalisé, et prenons en charge tout ou partie de votre cycle de vente : de la qualification de fichiers à l'élaboration de vos devis, en passant par la prise de RDV qualifiés.



## NOS PACKS TÉLÉPROSPECTION B2B

TÉLÉPRO'  
PULS'

TÉLÉPRO'  
PULS'CRM

TÉLÉPRO'  
PULS'VENTE

### RÉDACTION DU GUIDE DE CAMPAGNE

(analyse de votre activité, création de l'argumentaire, traitement des objections, approche commerciale...).

### MISE EN PLACE DES OUTILS DE PHONING

(adresses mails personnalisées, numéro de téléphone dédié, partage d'agendas avec les commerciaux).

### QUALIFICATION DE FICHIER(S),

gestion des appels et des mails entrants & sortants, **DÉTECTION DES OPPORTUNITÉS**, **PRISE DE RDV QUALIFIÉS**, relances, y compris suite aux RDV effectués.

### QUALIFICATION EN TEMPS RÉEL DE VOTRE CRM – ERP

Saisie de l'historique de nos appels, création des opportunités, des contacts, mise à jour des informations concernant les prospects...

### ÉLABORATION & ENVOI DES DEVIS, RELANCES JUSQU'À LA SIGNATURE

### REPORTING MENSUELS

(export et transmission de votre fichier, qualifié par nos soins, au fil de l'eau).

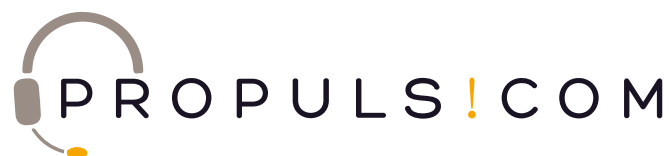
Tarification sur devis.

## SUPPORT COMMERCIAL EXTERNALISÉ

Utilisation d'**adresses mails personnalisées** au nom de votre société. Mise en place d'un **numéro de téléphone dédié** à votre campagne. **Qualification de votre CRM ou de vos logiciels internes** en temps réel. Transmission de **reporting réguliers**, pour un suivi optimum des résultats. Chaque «collaborateur **Propuls!Com**» rattaché à votre projet est **identifiable et joignable individuellement**.



... de la qualification de fichiers à la télévente.



9 bis Avenue de la Falaise | 38360 Sassenage  
**09 72 52 75 88 | [www.propulscom.net](http://www.propulscom.net)**



**#PROPULSEZVOUS**

*Nous partons à la conquête de vos futures opportunités d'affaires !*

