



**VOTRE PARTENAIRE
COMMERCIAL ET MARKETING
DÉDIÉ**

 PROPULS!COM



LA PHILOSOPHIE DE PROPULS!COM

CHEZ PROPULS!COM, NOUS PARTONS À LA CONQUÊTE DE VOS PROSPECTS, NOUS OPTIMISONS VOS VENTES ET LA SATISFACTION DE VOS CLIENTS !

En tant que dirigeante, je place l'humain et le relationnel au cœur de mes préoccupations. Je considère que je ne signe pas des « contrats » mais que je travaille avec des professionnels, qui me confient ce qu'ils ont de plus précieux (ou presque) : leur entreprise !

C'est donc avec beaucoup d'implication que nous nous imprégnons de vos valeurs, de votre fonctionnement, afin de vous représenter avec tout le sérieux et l'authenticité que vous méritez.

Nous vous apportons des solutions sur mesure, et vous accompagnons avec dynamisme vers la réussite.

Nous construisons une relation de proximité et de confiance, et avons la culture du résultat.

Nous avons tous besoin de prospecter et d'optimiser sans relâche notre relation-clients pour faire évoluer notre entreprise.

Conscients de cet enjeu, nous mettons à votre disposition un véritable support externalisé et toute notre expertise business.

Vous bénéficiez du savoir-faire d'un ou plusieurs experts, dédiés à votre société, et parfaitement identifiables.

Nous devenons membres à part entière de vos équipes.

Propuls!Com, partenaire fiable et performant de votre développement commercial et marketing, vous aide à atteindre et à dépasser vos objectifs.

Nous propulsons votre entreprise de manière significative, vous permettant ainsi d'investir votre énergie dans d'autres domaines, de renforcer votre efficacité commerciale, et d'apprécier les résultats.

À une époque où la notion de confiance est presque luxueuse, nous saurons gagner la vôtre !

Nathalie Granger-Pacaud
Fondatrice et Dirigeante de la société Propuls!Com

Nous devenons membres à part entière de vos équipes.

Nous mettons à votre disposition un véritable support commercial et marketing externalisé, et notre expertise business.



NOS POINTS FORTS !

PERFORMANCE

Nous vous faisons gagner du temps et de l'efficacité.

PROXIMITÉ

Nous travaillons en direct avec vos équipes, comme si nous étions dans vos locaux.

PERSONNALISATION

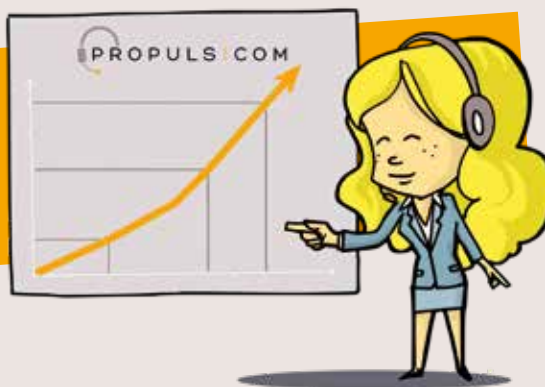
Nous mettons en place un service sur mesure, personnalisé et réactif.

LA PETITE TOUCHE PROPULS' !

Nous ne sommes pas un centre d'appels : nous avons **une approche personnalisée et authentique !**



**Propuls!Com & vous :
une relation de confiance,
la culture du résultat !**



NOS SOLUTIONS PERSONNALISÉES

Téléprospection B2B

- ✓ Détection de projets,
- ✓ Défrichage de marché,
- ✓ Qualification de vos fichiers prospects,
- ✓ Prise de RDV qualifiés avec vos prospects,
- ✓ Promotion active de votre société,
- ✓ Télévente : élaboration et envoi de vos devis, relances jusqu'à la signature,
- ✓ Gestion / Qualification de votre CRM ou de vos logiciels internes.

Relation-clients

- ✓ Qualification / Mise à jour de vos fichiers clients,
- ✓ Gestion et qualification de votre CRM ou de vos logiciels internes,
- ✓ Relances des impayés, gestion des renouvellements, suivi commercial, «appels anniversaires», invitations à vos événements,
- ✓ Élaboration / Diffusion d'enquêtes et de sondages.
- ✓ Gestion des appels entrants via une permanence téléphonique dédiée

Création et Rédaction de contenus

- ✓ Rédaction de contenus pour le web, pour alimenter votre site internet, votre blog, vos réseaux sociaux,
- ✓ Élaboration de vos emailing, newsletter, flyers promotionnels, cartes de vœux, cartons d'invitation...
- ✓ Création de vos plaquettes institutionnelles et de vos supports commerciaux,
- ✓ Création / Refonte de votre logo, de votre charte graphique, de vos cartes de visite, à partir de votre identité visuelle.

IMPLICATION

Nous travaillons en temps réel sur vos logiciels internes (CRM, outils commerciaux).

EXPERTISE

Vous confiez vos projets à des experts du développement commercial, passionnés par leur métier.

DISPONIBILITÉ

Vous faites appel à nos services selon vos besoins (en continu ou par période).

SUPPORT COMMERCIAL EXTERNALISÉ

Utilisation d'**adresses mails personnalisées** au nom de votre société. Mise en place d'un **numéro de téléphone dédié** à votre campagne. **Qualification de votre CRM ou de vos logiciels internes** en temps réel. Transmission de **reporting réguliers**, pour un suivi optimum des résultats. Chaque «collaborateur **Propuls!Com**» rattaché à votre projet est **identifiable et joignable individuellement**.





10 rue Georges Méliès | 38130 Echirolles

09 72 62 01 71 | www.propulscom.net



#PROPULSEZVOUS

“

Propuls!Com contribue avec succès depuis plusieurs mois au développement de notre activité. L'équipe s'est rapidement appropriée une offre technique dans le domaine de l'intelligence artificielle. Propuls!Com a su efficacement « naviguer » dans les entreprises ciblées, pour nous organiser des rendez-vous qualifiés. L'équipe, au-delà de sa prestation, porte un réel intérêt à notre activité et vient régulièrement aux nouvelles afin de savoir si nos rendez-vous ont été concluants.”

Franck DANSAERT | CEO - Artificial-Intelligence.Partners

“

Dès le premier contact, Nathalie s'est montrée très professionnelle et nous a proposé les solutions adaptées à nos attentes. Tout au long de l'année, elle s'est montrée très réactive à chacune de nos demandes, donnant le sentiment d'un vrai travail de collaboration. Nous sommes aujourd'hui particulièrement satisfaits des résultats obtenus et nous souhaitons poursuivre notre partenariat. Un grand merci à Propuls!Com pour leur professionnalisme et leur disponibilité.”

Aurélien GABRIELE | Responsable du Département Vente B2B de GAZ ÉLECTRICITÉ GRENOBLE

“

Propuls!Com nous accompagne dans certaines de nos actions de prospection commerciale. Les conseils judicieux, l'implication dans les projets et la capacité à cerner rapidement notre secteur d'activité et nos spécificités sont les points forts de ce partenaire de confiance.”

Patricia GALEA & Caroline SIEURIN | Co-dirigeantes de REZO

“

Propuls!Com m'a fait changer de regard sur la qualité et l'efficacité d'une agence de prospection commerciale, pour générer des leads qualifiés. L'équipe de Nathalie est très attentive, très réactive et super pro. Elle s'adapte parfaitement à notre stratégie commerciale, rendant leur intervention transparente à nos prospects. Je suis pleinement satisfait de cet investissement et de ce partenariat promis à un bel avenir. Merci Propuls!Com !”

Thomas BALLADUR | CEO - Interstis